

吸引外部投资超 5 亿元

嘉庚创新实验室已孵化超 20 家高科技企业

位于厦门的嘉庚创新实验室是福建首批四家省创新实验室之一,致力于打造能源材料领域的“科技加速器”和“产业发动机”。

在科技成果向产业化转移的“峡谷”上,嘉庚创新实验室架起了一座“桥梁”。作为福建省首批省创新实验室之一,嘉庚创新实验室自 2019 年获批设立以来,发挥科技研发的公益性和产业转化机制的灵活性,致力于基础研究与产业转化“两条腿”走路,走出了一条具有“嘉庚实验室”特色的产业化发展路径。

面向国家能源战略和未来产业发展需求,嘉庚创新实验室目前在氢能、半导体、未来显示、仪器装备等方向和领域梯次布局科技产业化研发项目 80 余项,多模式开展科技成果转化工作,通过体制机制的创新提供项目孵化和科技成果转化运营等服务,已孵化超 20 家高科技企业,吸引国企央企、社会资本等外部投资超 5 亿元。

探索科技成果转化新路径

一般科研机构做的是“样品”,嘉庚创新实验室要做的则是“产品”,并在此基础上通过与企业、资本、政府的合作把“产品”变成市场上的“商品”。

“我们围绕产业和项目需求,挖掘和培育已在产业界实际应用或具备短期内产业化应用潜力的创新创业项目,提供孵化培育服务、集聚产业链资源。”嘉庚创新实验室副主任张爱强说,实验室通过建立支撑平台,一方面协助项目解决初期科技难题、满足融资需求、承担早期研发风险,另一方面为项目提供产业化支持和投后运营服务。

嘉庚创新实验室以孵化培育“三高”型企业为特色,构建“政产学研用金”的创新生态链,通过整合各方优势资源和创新要素,筹建嘉庚战略新兴产业科创基金,解决早期项目融资困难的问题;同时借力各级区政府在产业链、政策、园区等方面资源,共同建立嘉庚科创产业加速器;充分利用实验室平台条件,在跨学科聚力协同、共享空间、公共仪器、投后运营、企业服务等方面提供多维度、全方位的服务支撑。

在这里,创新项目可以从政府“扶上马送一程”,实现“从 0 到 1 再到 100”,接着到实现产业化,完成自我“造血”和市场“接棒”,形成“基础研究 + 技术攻关 + 成果转化 + 科技金融 + 人才支撑”完整的创新生态链。

开辟体制改革创新试验田

从“样品思维”到“产品思维”的转化,嘉庚创新实验室在机制体制创新上提供了新解法,打通从基础研究到产业技术研究再到产业化的链条。

张爱强介绍,在用人引才机制上,实验室通过全职引进、双聘双跨、柔性引进等多元化方式引入高端研发人才或顶尖产业化稀缺人才作为项目带头人,同时借由项目组建包含工程化、市场推广、企业运营管理等方面的创新人才团队,支撑项目顺利完成转化落地。

2021 年,嘉庚创新实验室在省内率



嘉庚创新实验室建筑群。嘉庚创新实验室 供图

先全资设立嘉庚实验室科技产业发展(厦门)有限公司,作为持股及投融资平台,负责成果转化的孵化运营及股权奖励等工作。同时,结合实际发展需求,陆续制定了科技成果转化专项“政策包”,明确了项目评价机制和产业化公司实体化运营的指导原则,建立了对产业化“三重一大”事项进行决策的组织和程序,同时细化了科技成果转化作价投资等实操流程。结合省政府相关文件精神,进一步完善了“财政经费 + 社会资本”相结合的可持续发展投资模式。

在实施产业化路径上,实验室推行项目“定向转化”模式,即根据项目所处不同阶段和市场战略的差异性,积极探索更多样化的成果转化落地及孵化企业商业模式。

例如,“合资模式”更侧重市场渠道的开拓,属于科学家创业的主打模式;“参股模式”更多是侧重公司历史业绩和产业链资源,通过对科技及产品的升级加速企业发展;“研究院公司模式”更多是布局需不断迭代创新的高新技术,通过产学研合作抢占人才和技术高地。随着业务板块日趋完善,嘉庚创新实验室也正在探索科创基金的“转化 + 投资联动”模式及资产并购等多元化商业模式。

科研之花结出产业硕果

目前,嘉庚创新实验室多家项目团

队孵化企业经过实际产线验证和产品测试,获得了良好的市场反馈和合作意向。

在氢能领域,实验室开展从催化剂、碳纸、膜电极到电堆等全链条核心技术攻关,孵化出了华商厦庚、鹭岛氢能、嘉膜科技、嘉氢科技等高科技公司,已获外部投资超亿元。其中,碱性电解水制氢项目发布首台 1000 标方碱性电解水制氢装备,获招商局工业集团旗下香港上市企业投资超八千万元;百千瓦级质子交换膜(PEM)电解槽入选国家发改委能源领域首台(套)重大技术装备,获得社会资本增资超千万元;碱性离子交换膜产业化开发项目获产业合作方融资超千万元;高选择性催化剂项目目前已进入吨级试生产阶段,正与两家世界 500 强企业洽谈投资合作,同时吸引产业投资人注资超千万元。

在半导体领域,实验室项目团队聚焦集成电路芯片生产制造中应用的核心战略材料,成功开发出目前在国内尚属空白、还没有量产纪录的高端光刻介质材料、高端半导体清洗剂等系列产品,获得了国内半导体龙头企业实际产线验证,整体性能匹配、部分性能甚至超越国际最优竞标产品,极大地提高了集成电路芯片生产效率,得到产业合作伙伴氟精细化工龙头企业的高度认可,并成立福建永庚科技公司,吸引投资超 2.4 亿元。

(吴君宁 来源:厦门日报)

8 英寸碳化硅功率器件芯片首条生产线下月在厦开工

根据厦门市、海沧区与杭州士兰微电子股份有限公司共同签署的战略合作框架协议,中国第一条拥有完全自主知识产权的 8 英寸碳化硅功率器件芯片制造生产线将落户海沧。目前,该项目已完成投资备案,计划将于下个月开工建设,一期预计 2028 年满产,二期预计 2032 年满产。

据介绍,该项目规划产能 6 万片 / 月,分两期实施。一期项目投资 70 亿元,月产能 3.5 万片,达产后有望实现年产值 75 亿元;二期项目投资 50 亿元,新增月产能 2.5 万片,达产后有望实现年产值 45 亿元。两期都达产后将实现年产 72 万片的生产能力。

(林岑 来源:厦门日报)

去年厦门人均用邮支出 1771 元

2023 年厦门邮政行业发展统计公报日前发布。数据显示,去年,全市人均快递使用量为 120 件,人均用邮支出 1771 元。

去年,厦门市邮政行业寄递业务量完成 75260.0 万件,同比增长 11.4%。其中,快递业务量完成 64119.8 万件,同比增长 13.4%。

去年,厦门市邮政行业业务收入完成 94.3 亿元,同比增长 8.5%。其中,快递业务收入完成 83.8 亿元,同比增长 6.6%。

业务结构方面,去年厦门市同城快递业务量完成 8814.0 万件,同比下降 1.0%;异地快递业务量完成 48250.5 万件,同比增长 12.4%;国际 / 港澳台快递业务量完成 7055.3 万件,同比增长 50.2%。

去年,厦门市全行业企业共设立各类营业网点 2481 处,比上年末增加 712 处。

(叶子申 来源:海西晨报)

厦门市场榴莲价格“跳水”

很多夏季水果陆续进入成熟季。厦门市场榴莲价格相较往年“大跳水”,不少市民直呼“很划算”。

在厦门中埔水果批发市场,不少市民和批发商正在挑选榴莲。厦门华盛果业的工作人员说,今年榴莲的价格降了,拿货便宜了,销量自然也上升了。据了解,目前厦门中埔水果批发市场流通的榴莲主要产自泰国和越南,品种以金枕榴莲和干尧榴莲为主。目前榴莲批发价 A 果单价在每斤 30 元左右,B 果每斤 23 元左右。

除了批发市场,水果店、超市纷纷把黄灿灿的榴莲摆放在显眼位置,吸引了许多“榴莲控”。市民说,以前榴莲都要四五十元一斤,舍不得买。现在二十多元一斤,终于可以放开吃了。

榴莲价格为何下跌呢?多名水果商家表示,5 月份榴莲集中成熟上市,越来越多国外的榴莲进入国内市场,加上中国南方榴莲产量提升,市场供应充裕,榴莲价格自然更“亲民”。

(陈丽 来源:海西晨报)

年营收破 10 亿 厦门艾德生物跻身国际第一方阵

艾德生物是厦门市生物医药领域大力发展新质生产力的代表性企业,2023 年企业年营收首次突破 10 亿元,同比增长 23.91%。

艾德生物创立于 2008 年,一直以来聚焦肿瘤精准医疗分

子诊断领域,坚持科技惠民,通过技术创新让患者从精准医疗中真正获益。其核心技术获得中国、美国、欧盟、日本授权,荣获国家科学技术进步奖二等奖、中国专利奖银奖。

企业产品覆盖具备精准医

疗条件的各大癌种,多个产品至今还没有竞争产品,除了在国内三甲医院大规模应用外,部分产品在日本、韩国获批上市并进入当地医保,开创了中国肿瘤伴随诊断海外获批的先例。公司产品艾惠健是国内首个批准上市的

肺癌多基因检测产品,能够一次性检测肺癌多个药物靶点基因,有效帮助医生快速、准确识别靶点,大大减轻了患者等待治疗的煎熬。

目前,艾德生物在精准医疗领域的水平已跻身国际第一方阵。他们以伴随诊断赋能原研药物临床,持续扩大药企“朋友圈”,在全球 70 多个国家和地区广泛使用。

艾德生物总经理罗捷敏博士表示,作为国家战略性新兴产业的重要组成部分,生物医药正经历从“有”到“优”的转变,成为发展新质生产力主阵地之一。发展新质生产力是推动高质量发展的内在要求和重要着力点,需要技术革命性突破,生产要素创新性配置,这也是生物医药产业发展主旋律。

(来源:厦门日报、厦门总商会)