

诚信、果敢、坚毅

嘉庚精神与澳门企业

□ 吴明育



有那么一位老人,在积贫积弱的旧中国,他倾尽一生所得兴办教育事业;在风雨飘摇的抗战岁月,他不顾个人安危,奋力挽救民族危亡。他,就是被毛主席誉为“华侨旗帜,民族光辉”的陈嘉庚。陈嘉庚先生是诚信、果敢、坚毅精神的积极倡导者,更是引领我们前进的精神楷模。

抱诚守真 一言九鼎

陈嘉庚先生奉行诚信经营的原则,在经商过程中,重承诺,守信用。他说:“与同业竞争,要用优美的精神与诚意之态度。”他重视产品质量,反对坑蒙欺诈。他说:“品质讲究优美,则畅销自然可期,良好之成功必矣。”他对待产品价格的原则是“门市零售应价不二,以昭信用。”他认为“货真价实,免费口舌;货假价贱,招人不说。”因而他严格规定:“货品损坏,买后退还,如系原有,换之勿缓。”处处从消费者利益出发,取信于人,因而陈嘉庚的名字和陈嘉庚工厂的产品都成了人们信赖的品牌。

作为旅游城市,澳门各行各业十分重视诚信形象。在回归之初,澳门政府就意识到旅游信用的重要性,大力推出澳门“诚信店”模式。游客可以通过辨认“加

盟商号”“诚信店”等标志,判断有关商家的可信度。“加盟商号”指自愿承诺与消费者发生消费争议时,同意将争议案件提交澳门消委会下属争议仲裁中心处理裁决的商家。“诚信店”是澳门消委会向一年内没有投诉记录的加盟商号颁发的荣誉称号。除了提前为游客筛选优质商户,澳门消委会还建立了“小额消费争议仲裁”机制,实行“先行赔付”模式,保障游客遇到消费纠纷后的合法权益。

与陈嘉庚先生在逆境中仍坚守承诺相同,诚信至上的澳门即便疫情肆虐,丰厚的财政实力、稳健的对外收支状况、信誉高的政策框架、经济适度多元的策略等等都显示出澳门违约风险预期极低,也让外界看好澳门的长远稳定发展。

果敢决断 化危为机

在《陈嘉庚》一书中,记录了陈嘉庚三次成功化危机为契机的案例。第一次是为父还债,在分析

父亲生意失败原因之后,果断地对原有生意做出了调整,缩小经营行业,集中经营传统熟悉行业;

转让负债商铺;对家人进行约束。并做出替父还债承诺,使得他在创业初期就树立了个人品牌。

第二次是第一次世界大战爆发后,许多商船在东印度洋上受到德国战舰攻击,航运几乎停顿,他从中看到了新的商机,果断地决定经营航运业。这使得他在4年战争中,仅航运一项就盈利了160万元。但是在第一次世界大战之后,他意识到航运业的短暂性和危险性,于是见好就收,继续扩展自己的橡胶王国。

第三次是1922年,国际市场整体疲软,橡胶价格连续三年下滑,许多小规模胶园、胶厂被迫停产,陈嘉庚认定橡胶是朝阳行业,发展前景广阔。在对马来亚各地进行考察之后,一口气买下9家橡胶厂,进一步扩大生产规模,为之后大规模生产橡胶产品解决了原料供应问题,又一次抢占了商机。

陈嘉庚先生的审时度势、果敢决断,使他总能及时抓住商机,并化危机为契机,逆袭成功。

如今境外疫情起伏不断,外部环境充满不确定性。在中央和特区政府的支持下,澳门是粤港澳大湾区“9+2”的重要组成部分,澳门企业纷纷抓住这一机遇,以大湾区为起点回望内地市场,依托中葡平台等特色优势,集中资源将业务向内地延伸。陈嘉庚先生敢拼敢闯的创新精神,也深深鼓舞着我们,让澳门企业在新时代、新形势下加强与内地合作,促进多方发展,与祖国同心同德、携手并进,体现出嘉庚精神新的时代价值。

坚毅不挠 迎难而上

“有坚强之精神,而后有伟大之事业。”是陈嘉庚先生的名言之一。这句话展开阐述,主要讲的是刚强果毅,坚忍不拔的自强精神。这些品质在陈嘉庚先生身上有很好的体现。在经商的过程中,他锐意进取,勇于拼搏,奠定了东南亚大工业家的地位。在办学过程中,他历经艰难困苦,屡遭挫折,却百折不挠,越挫越奋,使学校弦歌不辍。为了祖国的抗战事业,为了新中国的社会主义建设,他更是不顾年迈之躯,呕心沥血,不遗余力,做到了“鞠躬尽瘁,死而后已”。所有这些,无不折射出陈嘉庚先生坚

忍不拔,永不放弃的意志。回归后,澳门在祖国的庇荫和大爱下飞速发展。当下全球深受疫情的影响,逆境下,更需体现能力气魄和迎难而上的韧劲。

澳门近年的GDP相比疫情之前,为断崖式下跌。根本原因就是受疫情影响,游客来不了。这种高度依赖外部游客的产业结构非常脆弱。在这种形势下,如何实现多元转型显得非常重要。而多元转型最重要的,就是要增强澳门的产业竞争力。产业竞争力的提升,说到底就是澳门青年综合竞争力的提升。

面对如今复杂多变的形势,澳门青年更需要在时代洪流里找准位置,用坚毅不挠的精神,迎难而上。

作为一位企业家,嘉庚先生言信行果的同时,处事又能谋善断。只知道实干难以高瞻远瞩,过于当机立断又容易独断专横。诚信、眼界与毅力的完美结合,便呈现出了常人望尘莫及的魄力和风采。陈嘉庚先生的精神将鼓舞着澳门青年乘风破浪,勇毅前行。

[作者系源富食品有限公司执行董事、澳门福建青年联合会监事长、厦门市政协委员]



寄居仰光巴罕的岁月

□ 晨阳



仰光,是缅甸第一大城市,昔为缅甸首都,它是我踏入与离开缅甸的首末站。离仰光市中心华人区约20分钟车程,缅甸华文教育的最高学府南洋中学(以下简称南中)就坐落在巴罕雅塔基佛塔路73号。父母执教于南中,为往返学校路程近,全家曾在巴罕三处租房居住。

首次,父母因工作调动,1953年4月从渺昭回到南中执教,在离学校不远的巴罕路50号租房子住,与曾冠英老师一家为邻。曾老师有一女二男,其太太为人热情,乐于助人。同年7月29日,大妹出生于巴罕杜庆芝产院(缅甸国父翁山夫人创办),是曾太太熬鸡汤让我送去医院给母亲,至今难以忘怀。其女儿待我如大姐般,其小儿子乳名“安狗”,年龄较小于我,与我经常玩耍“果利”,输了会

哭鼻子,其姐出来对我说,你要让弟弟呀。到我输了,“安狗”便破涕为笑。

不久,祖父母携二、三叔(福成、福寿),大、二姑(春桂、春明)及二弟(里邦)共7人从勃生到仰光。一家10口共住,父母只好在原住处对面45号租了有小院子的两层楼房子。小我两岁的二弟,好动调皮,看着沉睡在摇篮的大妹,一会儿去摸摸脸,一会儿去拉拉手,总想去吵醒她。妈妈叫我盯紧他,我形影不离地跟着二弟在两层房子间上蹿下跳,累极了。记得有一次,妈妈给我们兄弟每人一把“手指”饼,二弟三下五除二吃光,便来抢我的,我不给,就拿铅笔刺我的眼睛,鲜血直流,幸好没有致瞎。因此事二弟被父亲狠狠地教训了一顿。

小院子里,房主种有香蕉、椰子、莲雾、菠萝、西迪(葡萄粒大小,褐色,酸甜),一有收成,总会送些给我们品尝。遇到暴雨后,莲雾、西迪掉落满院子,我和二弟便欣喜若狂,捡了冲洗干净美食一番,至今记忆犹新。

随着父亲1953年10月调往缅甸丹老华侨中小学任校长,我们全家住进学校内。至

1958年4月返回仰光,父母亲仍执教于南中,我也考入南中初一班(跃进班)就读。于是,我们一家在巴罕初中部校门口往杜钦芝医院方向约100米,卖红茶店后面租一间房子居住,这是在巴罕的第三处住所。这是一间以竹片围墙、木板为床,椰树叶简陋搭盖的“雅答厝”房子,无卫生间洗浴,如厕至公厕,水桶盛水洗漱,冲凉洗澡只好到南中初中部校内;无厨房,拿着“缸”(饭菜篮子)到南中食堂打饭菜。读南中初一,我每晚到学校“晚自习”完成复习及作业。回到家里,卖红茶的老板门庭若市,弹着缅甸乐器,唱着缅甸歌曲,至深夜才收官。晚上睡觉,虽然点着蚊香,“飞机”仍在耳边嗡嗡叫,得整夜手持芭蕉扇扇个不停,即便如此,天亮醒来,手脚脸上都长着包包,痛痒无比,涂上虎标万金油方得缓解。

1958年10月,随着父亲出任缅甸禅邦地区景栋华侨公立学校校长,我们结束了仰光巴罕这段难忘的岁月。仰光巴罕的岁月因艰苦而难忘,或许是艰苦岁月的磨练,造就了我朴素的生活方式与赤诚的爱国心。

秋风起,又是一年花生收获季。

我的住所旁是一家花生作坊。除了本地销售,也远销海外。每年这个时候,作坊的工人就忙碌起来,煮花生、晒花生、选花生,机器嗡嗡作响。我从小喜食花生,时不时会买一些来吃。闽南本地的水煮花生经过蒸煮、晾晒,吃起来不上火,嚼起来十分有韧劲。这是我喜欢本地花生的一个理由。

今天去市场,路过这家花生作坊的时候,闻着花生的香味,肚里的馋虫又被唤醒,于是直接跑去作坊买了两斤。刚刚出锅的花生,剥开薄薄的花生壳,花生仁近乎透明状。一口咬下去,咸香软糯,口齿生津,一种满足感油然而起。

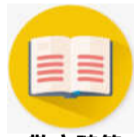
记得小时候,我家邻居在家门口种了一大片花生。到了收获季节,白天拔下来的花生堆满了整个院子,只等我们这些小馋虫晚上帮忙摘花生。入夜,就着门口昏黄的灯光,我们坐在院子里,一双双小手飞快地忙碌着,有时还比赛谁摘得多。这是邻居间的一种互助行为,我们没有工钱,但我们也能得到奖赏,那就是水煮花生。等到夜深了,刘妈把煮好的花生端出来,管我们吃个够。大家在

朦胧的月色下,说说笑笑,手里不停地剥着花生,那是充满温馨的旧日时光。

后来,我家也种上了大片花生,多的时候将近有一亩地。临近开学,我在家里的一项任务就是拔花生、摘花生。母亲用绳索把花生担回自己的院子,我不断挪动小板凳,让自己待在阴凉处。我不知道现在摘花生有什么神器,但我读书的那个时候摘花生全靠手摘,这很耗时,也很费力。一天摘下来,有时只有一箩筐。摘好的花生经水洗、晾晒,然后储存起来。我们也会水煮一些新鲜的花生,总是百吃不腻。晾干的花生,母亲用它过年的时候炸花生米,而更多的花生则担去城里的油作坊榨油。我见过那种传统的榨油方式,一担花生只能榨几桶油,颜色金黄,像流动的琥珀。

泉州沿海的沙地土地疏松很适宜种植花生。所以夏天一到,花生地里一片葱茏。秋天,花生到了收获的季节,它们捧出藏了一个季节的果实,献给辛勤耕耘的农民。我吃过很多种花生,红衣的、白衣的、皮厚的、皮薄的、大个的、小个的、水煮的、炒制的,不一而足。

(雷海红来源:《泉州晚报》)



散文随笔