



海外生活

逆势突围:化疫情为“机遇”

□ 马秀秀

如今,海外疫情形势依然严峻。近一年来,受疫情影响,大多数人的日子并不好过。有商家经营受限,有人收入受到影响,有留学生被迫暂停学业……

但也有人将疫情转化成机遇,实现逆势突围。近日,根据媒体报道,3位美国华人小伙,便是这样的“黑马”!

根据纽约华人在线报道,一家由3名华人小伙创立的公司,近日在美国纽交所上市,交易首日股价就暴涨92%,不少摩拳擦掌的股民还没来得及反应,就感觉自己已经买不起了。而这3名年轻的华人,也在一夜之间集体变成了亿万富翁。

这家公司是 Door Dash 外卖平台,总部位于美国加州旧金山。由斯坦福大学3名华人学生 Tony Xu, Stanley Tang, Andy Fang 在2013年创立。

疫情期间,不少人都下载了这款APP。正是他们在线点下的一单单美食,助力造就了市值713亿美元的外卖帝国。

我们常说所谓的“危机”,是危中有机。梳理一番,侨胞在疫情下“转危为机”、逆势而上的例子并不鲜见。通过创新形式、完善服务,不少商家变被动为主动,将本业转型升级。

俄罗斯圣彼得堡的哈尔滨饭店疫情下拓展了送餐业务。他们同外卖平台合作推出优惠活动,把外卖平台给餐厅的宣传册



疫情笼罩下,纽约的时代广场



陈王琳为公司考察挑选榴莲

以及自己制作的宣传单贴在餐厅里,并利用微信群和朋友圈推广送餐服务。

非常时期,为减少市民外出采购染疫的风险,加拿大多伦多不少华人超市都推出“网上街市”平台并提供送货服务,把新鲜食材和日用品直接送到顾客家中。

受疫情影响,今年有不少服装品牌“倒闭”。但不少华人服装从业者及时调整业务比重,深耕电商发展,实现突围。好莱坞获奖时装设计师王奇奇(Kiki Wang)因为及时将其团队业务转到线上,并引入新零售销售模式,其服装业务在疫情下并没有受到太大影响。

紧贴自己的老本行服装设计,王奇奇从2015年涉足美国本土电商。2017年,她和中国国内公司合作上线了面向大众的电商平台“态度红品”,“这一平台主要做以红色

为主的大众时尚消费品,希望把好莱坞时尚带到平民之中。”

如今,“态度红品”电商平台辐射范围早已不局限于中国、美国。她介绍,疫情前,其团队也在迪拜、法国和美国开店,以线上线下结合的方式,将高端时尚平民化。今年疫情对服装行业造成了很大冲击。其团队在疫情伊始便立即对业务作出调整:业务全部转到线上为主,引入新零售商业模式。

此外,因为疫情限制举措,许多婚礼都无法举办,“态度红品”顺势而为,与某直播平台一起在全球范围内举办了中式集体云婚礼,为参与的新人们准备了传统中式礼服,吸引了全球300万观众线上参与,成为疫情中电商平台服务消费者的一大有益尝试。

梳理多年的从业经验,王奇

奇总结道,做好电商一定要结合个人优势和兴趣,找准合作伙伴、选准赛道、做出特色,把消费者放在心上。

疫情下,还有人因时而变,转向全新“赛道”。据西班牙先锋报消息,疫情下,口罩成为民众重要的需求品。加泰罗尼亚一位温州籍侨胞投资了200万欧元,在当地建立了数条生产线。

据介绍,这位侨胞靠餐饮业起家,目前从事进出口贸易。因为疫情,餐饮业和进出口贸易都受到很大影响。在他看到疫情期间当地口罩紧缺后,便产生了自己建厂生产口罩的想法。目前他的工厂一天能生产21.5万只口罩,等两条新生产线建立后,日产量将会提高到60万只。

在泰国从事旅游业的陈王琳此前在接受媒体采访时也介绍,

为了对抗疫情对公司业务造成的冲击,其公司也积极开展新的业务模式,比如让员工网络直播售卖榴莲,让大家利用起微信朋友圈和抖音直播等平台,卖泰国产品、房产等。

诸如此类,侨胞在疫情下逆势突围的例子还有很多。他们不畏时艰,勇于创新、积极探索,同时抢抓时机,靠着勇气、胆识和智慧,实现对疫情下困境的“反击”。这种精神值得我们学习!

今年对海外侨胞而言是不同寻常的。好在,随着新冠疫苗在多个国家陆续上市,抗疫也将迎来曙光。

“艰难困苦,玉汝于成。”我们相信,经此一“疫”,侨胞们定会苦尽甘来,未来的发展之路定会越走越宽广。

(中国新闻网、纽约华人在线、西班牙先锋报等)

海外抗疫记

疫情下的吉隆坡亚罗街

□ 陈悦

12月12日晚,亚罗街上的红灯笼在又一个傍晚逐次亮起之际,亚罗街业者组织——武吉免登小贩商联合会主席薛富丰说,“在2020年,亚罗街面临四十年历史上最艰难的时期,面对着前所未有的挑战。”

亚罗街是吉隆坡的知名美食街,拥有以华人美食为主的多元文化特色美食。在疫情前,它不但中国游客到吉隆坡必去的“网红”景点,也吸引来自世界各地的游客。

薛富丰说,疫情暴发后,一方面亚罗街失去外国游客这一重要客源;另一方面,出于防疫考虑,营业时间也大大缩短,不复疫情前几至通宵达旦营业的盛况。这令亚罗街业者承受巨大经营压力。虽然亚罗街正在“见步行步”地踏出疫情阴霾,逐渐恢复生机,但客流量目前仅恢复到高峰期三四成,也有至少两成商贩已关店或暂未开门营业。

一家逆势新开的餐厅颇为引人注目。这家店装修颇富中式氛围,独占两层楼店面,用餐食客也不少。薛富丰说,这家店主打潮汕家乡菜,希望在以祖籍广东人居多的吉隆坡开辟客源,让他们尝到“家乡的味道”。

“这就是亚罗街努力走出疫情的途径之一,”薛富丰说,外国游客短时间内肯定无法重返亚罗街,吸引更多本地食客成为业者努力的目标。亚罗街位于吉隆坡市中心黄金地带,周边公司林立。很多亚罗街业者当下将开市时间从傍晚提前到中午,希望能吸引附近工作的白领。

此外,不少店家都在显著位置标注支持各大外卖软件送餐服务,以适应这一疫情下的“新常态”。

(中国新闻网)

一位新冠感染留学生康复心语

□ 韩辉

近期,中国驻杜塞尔多夫总领馆领区北威州2位中国留学生不幸感染新冠肺炎。目前,这2名同学业已康复!同宿舍的3名同学也安然无恙!以下文字内容为康复学生自述:

我于11月24日早上开始出现喉咙干痒的症状,也在当日得知一位舍友语言班的老师新冠检测结果为阳性。由于担心被感染,立即联系了家庭医生约好在11月26日下午问诊。当天舍友有发热的症状,体温在37.1-37.5°C之间。第二日(11月25日)我也出现身体发热、浑身无力并伴有咳嗽。于是早早休息,经过一晚上的调整,在第三日身体发热状况减轻,但依然有些头晕无力。在家庭医生简单的询问病情后,便量了我的体温为37.2°C,稍后我就做了鼻咽拭子检测。医生告诉我从现在开始回家自我隔离,等待检测结果。在第四日下午得到检测结果为阳性,同时在语言班上课的舍友也得到阳性的结果。宿舍中另外3名舍友也立即到杜塞进行检测,好在他们结果都为阴性。

由于舍友们都必须按当地规定在宿舍中对外隔离,为有效防止防范交叉感染,我们及时对整套宿舍内的3个卫生间实行了“定向分隔”使用,并添制了各自的电磁炉等用具,出入各自房门均佩戴N95口罩和一次性手套。在我们隔离期间,我和一位阳性

结果的舍友都坚持按时吃饭,在吃饭中补充营养,多吃鸡蛋等蛋白食品,多喝热水,多休息,同时也坚持服用莲花清瘟胶囊。基本上我们在后面的一周时间内身体有明显好转,发热症状消失,只是伴有轻微咳嗽。我们并未出现呼吸困难等严重的症状,在感染前期有些轻微发烧,后面身体恢复很快。

与此同时,我们(包括阴性结果的舍友)于11月28日在总领馆老师指导下先向埃森市新冠热线通报我们的检测结果和症状,被告知居家隔离的要求。此后卫生局工作人员电话联系了我,详细地说明了居家隔离的要求,比如不允许外出、生活物品由亲人朋友替买等,比较重要的是我需要发给他邮件来通报关于与我的密切接触者的信息(姓名、电话)。12月7日下午卫生局电话告知根据我目前的身体状况解除居家隔离,我可以外出并且开始正常生活了。过了2天后我也收到解除居家隔离的纸质文件通知。本着对自己和他人负责,我们自行在出现症状的14天后再次进行了核酸检测,都得到了阴性的结果。

虽然病毒如严寒一般刺人心骨,但我们在这期间收到的帮助和关心却是十分温暖人心。收到阳性结果后我们便把情况告知了驻杜塞尔多夫总领馆。总领馆的赵老师和朱老师很快就同我们建立了联系。埃森学联的

王同学也联系我们,表示愿为我们提供帮助。总领事冯海阳叔叔也打来电话,对我们表示慰问,鼓励我们保持康复信心。冯叔叔还对如何严格采取舍友之间的隔离措施以及如何安排好日常生活和营养进行了详细指导。总领馆及时为我们提供了充足的莲花清瘟胶囊、感冒止咳颗粒、一次性手套、消毒湿巾和N95口罩。朋友代我们购买了生活必需品。在此后的日子里,冯叔叔和总领馆的老师一直同我们保持着电话联系。这些来自总领馆、学联、朋友的关心和帮助,让我们感到虽处他乡但祖国和中华儿女间的亲情关爱无处不在无微不至,让我们这些海外学子倍感亲切和骄傲。

衷心感谢所有人的帮助和关心,我们终于战胜了病毒!当我们回顾这段经历时,感触颇深。一方面对周围的朋友、同学以及总领馆的帮助十分感激,另一方面也想把我们战胜病毒的经历以及感受到的关爱分享给大家:面对病魔,一定要保持恢复健康的勇气和信心,及时排解掉心中的压力和恐惧。我们的亲人朋友、学联、总领馆都会同我们在一起共度难关。

虽然病毒残酷无情,但感染者自身乐观积极的心态以及学友、总领馆的勉励与帮助,都有助于我们战胜病魔,驱散新冠阴霾。我们也为中国留学人员的坚强和守望相助点赞!

(中国驻杜塞尔多夫总领馆发布)



海外见闻